

Næringsliv og økonomi

Næringslivsansvarlig: Håkon Okkenhaug
Tlf. 932 02 220 • e-post: hokken@t-a.no
Tips oss! Trønder-Avisa, postboks 2590, 7738 Steinkjer
Sentralbord: Tlf. 07412 • E-post: redaksjonen@t-a.no

● **Ser mot Forsvaret.** Trønderske bedrifter går sammen for å levere materiell og tjenester til militæret i framtida.



Endrer fokus: Bedriften Ritek på Rinnleiret har vokst kraftig de siste to årene, og har i dag 45 ansatte. Sammen med flere andre midtnorske bedrifter har produksjonsleder Harald Hemb (til høyre) et håp og ambisjon om framtidig vekst ved å rette blikket mot forsvarsindustrien. Her sammen med prosjektleder i bedriftsklyngen Midsec, Geir Olav Kjøsnes (til venstre), og Arvid P. Steen i Leksvik-bedriften CNC Produkter (i midten).

Vil bli tungvektene på forsvar

Oljebransjen sliter, men trønderske teknologibedrifter satser på nye inntekter ved å sikte seg mot forsvarsindustrien.

– Skroget blir fullstendig tømt før vi bygger det om. Når vogna forlater oss, så skal den være fullt operativ, sier produksjonsleder Harald Hemb i Ritek.

Han står inne i bedriftens stridsvognverksted på Rinnleiret, og viser rundt representanter fra flere trønderske teknologibedrifter.

Bedriftene er en del av klyngen Midsec (se egen faktaboks) som har som ambisjon å gjøre Midt-Norge til en større aktør innenfor norsk forsvarsindustri. Bakgrunnen for etableringen er at Ørlandet blir Norges nye hjembase for F-35 kampfly.

Vil fortsette satsingen

Prosjektleder for Midsec, Geir Olav Kjøsnes, påpeker også at midtnorsk næringsliv kan skape nye inntekter gjennom den økte aktiviteten ved Værnes garnison.

– Forsvaret får tyngre tilstedeværelse i regionen. Vårt mål er å hente en størst mulig næringsmessig effekt ut av dette. Midt-Norge har tradisjonelt ikke vært stor på denne typen industri, men med nedgangen innenfor

oljebransjen, kan forsvarsrelatert virksomhet få større betydning, sier Kjøsnes.

Ritek er en av få lokale bedrifter som har fullt fokus på forsvarsoppdrag i dag. I 2013 fikk Ritek en stor avtale med svenske Hägglund om levering av 32 stormpanservogner som skal brukes av det norske forsvaret. Oppdraget skal være ferdig til våren 2017.

Forretningsutvikler Pål Hofstad ved Ritek sier at bedriften ønsker å fortsette satsingen mot forsvarsindustrien framover.

– Langtidsplanen for Forsvaret viser at man skal begynne å ta igjen vedlikeholdsetterslepet. Med oppbyggingen av Ørlandet vil det bli mye bakkemateriell som skal vedlikeholdes i årene som kommer. Vi har en ambisjon om å spille en stor rolle her. Så for oss er det viktig å være en del av denne bedriftsklyngen, sier han.

Arvid P. Steen, daglig leder i Leksvik-bedriften CNC Produkter ser seg rundt inne i stridsvognverkstedet. Han har et håp om CNC Produkter kanskje kan

levere varer til Ritek i framtida.

– Vi har drevet mye med maskinering for olje- og gassindustrien, men med utfordringene som er i den bransjen, må vi komme oss inn på nye markeder, sier han.

Investeringene tredobles

Terje Nylund i Forsvarsmateriell, etaten som har ansvaret for materielle anskaffelser, påpeker at investeringene i det norske forsvaret skal tredobles i et seks til åtte års perspektiv – fra 5 til omtrent 15 milliarder kroner – og med de nye norske kampflyene holdt utenfor.

– Midtnorske bedrifter kan definitivt dra nytte av investeringene. Mye vedlikehold skjer lokalt. Hvis en utenlandsk bedrift får oppdraget, ønsker de ofte å ha lokale bedrifter som jobber for dem. Det handler om at industri må finne industri, sier Nylund.

Den desidert største aktøren innenfor norsk forsvarsindustri, Kongsberg defence systems, er også en del av klyngen – og følger nøye med på utviklingen i Midt-Norge. Kongsberg er kjent for sin missilproduksjon og produserer også komposittmateriale til F-35 kampfly. Selskapet bruker cirka 2.700 underleverandører i inn- og utland. Kontraktssjef for innkjøp,

Audun Abramhansen, forteller at Kongsberg ser på muligheten for å benytte midtnorske underleverandører framover, og selskapet vurderer også å etablere seg på Ørlandet.

Internasjonal industri

Erik Dragset, styringsgruppeleder i Midsec, fremhever at forsvarsindustrien er internasjonal, blant annet gjennom prinsippet om gjenkjøpsavtaler mellom land. Prinsippet skal sikre at eget land får verdiskaping, og opprettholder en viss kunnskap om militært utstyr.

Dragset viser dessuten til at Lookheed Martin, den amerikanske produsenten av F-35 kampfly, vil få et sterkere forhold til Midt-Norge gjennom kampflybasen på Ørlandet.

– De vil få behov for å snakke med midtnorske selskaper om vedlikehold og andre tjenester opp mot utstyret de eier, sier han.

Som administrerende direktør i Simpro ved Løkken verk, er Dragset også en av mange trønderske bedriftsledere som ønsker å gjøre seg mer uavhengig av olje- og gassindustrien.

– Vi er en ren underleverandør av elektronikk til ulike typer industri. Tidligere var vi mye rettet mot offshore, men de siste

Fakta

Midsec

- En midtnorsk klynge for bedrifter som ønsker å levere forsvarsmateriell og -tjenester til Norge og utlandet.
- Ble etablert i påvente av den økte aktiviteten ved Ørland flystasjon som hjemmehavn for Norges nye F-35 kampfly.
- Består av cirka 30 bedrifter. Blant annet Kongsberg og AIM Norway, som er de desidert største aktørene innenfor forsvarsindustrien i Norge. Lokale bedrifter tilknyttet klyngen er blant annet Ritek på Rinnleiret og CNC i Leksvik. SINTEF og NTNU er også tilknyttet klyngen.
- Klyngen het inntil nylig Base Ørland, men har valgt å skifte navn til Midsec for å vise at den består av et bredt spekter av midtnorske bedrifter, og for å være i bedre stand til å møte et internasjonalt marked.

årene har vi dreid fokuset vårt mot forsvarsindustrien, sier han.

Berit Buran Juul
og Marius Langfjord (foto)
berit.juul@t-a.no / Tlf. 97 07 43 28